



Euroopan unionin
osarahoittama

Kuka on yrittäjä?



Suomen Yrittäjäopisto 

sedu

Sisällys

● Kuka on yrittäjä?	3
● Mitä yrittäjäyys on?	4
● Miksi ihminen perustaa yrityksen?	6
● Tehtävä 1: mieti, miksi haluat yrittäjäksi	7
● Millainen on hyvä yrittäjä?	8
● Mitä yrittäjän taitoja sinulla jo on?	10
● Tehtävä 2: testaa, mitä yrittäjän taitoja sinulla on	11
● Oma elämäntilanne ja onnistunut yrittäminen	13
● Tehtävä 3: miten käytät aikaa ja mikä on elämäntilanteesi?	14
● Tehtävä 4: henkilökohtainen kehittämissuunnitelma	15
● Lähteitä	16

Materiaali on tuotettu vuosina 2025–2026 Suomen Yrittäjäopiston ja Sedun yhteistyönä osana Selkokielistä yrittäjyyttä -hankkeessa, joka on Euroopan unionin osarahoittama.

Kuvat: Tapio Saunamäki, Suomen Yrittäjäopisto



Kuka on yrittäjä?

Yrittäjä on ihminen, joka perustaa yrityksen.

Yrittäjä tekee työtä omassa yrityksessään ja johtaa yritystä. Yrittäjä voi tehdä työtä yksin tai yhdessä muiden kanssa. Yrittäjän tavoite on myydä tuotteita ja palveluja ja saada voittoa.

Yrittäjyys tarkoittaa yrittäjänä toimimista.



Mitä yrittäjyys on?

1

Vastuu ja riski

Kun yrittäjä perustaa yrityksen, hän ottaa taloudellisen riskin. Riski tarkoittaa sitä, että yritys voi ansaita rahaa, mutta se voi myös menettää rahaa.

Yrittäjä hoitaa kaikki yrityksen raha-asiat. Jos yrityksellä on lainaa, yrittäjän täytyy maksaa laina takaisin. Yrittäjä maksaa verot, vakuutukset ja muut pakolliset maksut.

Jos yrityksellä on vähän asiakkaita, yritys voi tehdä tappiota. Tappio tarkoittaa, että yritys menettää rahaa. Jos yrityksellä on paljon asiakkaita, yrittäjä ansaitsee hyvin. Yrittäjän palkka riippuu siitä, miten hyvin yrityksellä menee.

2

Itsenäisyys

Yrittäjä voi perustaa sellaisen yrityksen kuin hän haluaa. Yrittäjä päättää itse, mitä työtä hän tekee ja milloin hän tekee työn.

Yrittäjä päättää tuotteen tai palvelun hinnan. Yrittäjä saa valita omat asiakkaansa. Yrittäjä päättää, kenelle hän myy tuotteen tai palvelun.

Yrittäjä tekee kaikki päätökset itsenäisesti. Jos yrittäjä tekee huonon päätöksen ja siitä tulee ongelmia, yrittäjän täytyy ratkaista ongelmat itse.

3

Voitto ja tappio

Yrittäjän tavoite on saada voittoa. Yritys tekee voittoa, kun yrityksellä on enemmän tuloja kuin menoja. Yritys saa tuloja eli rahaa, kun se myy tuotteita tai palveluja.

Yrityksen menot tarkoittavat yrityksen ostoja tai muita yrityksen maksuja. Yrittäjä voi myös epäonnistua ja yritykselle voi tulla tappiota. Tappio syntyy, jos yrityksellä on enemmän menoja kuin tuloja.



4

Oman rahan käyttäminen yritykseen

Yrittäjä sijoittaa yritykseen omaa rahaa, aikaa tai muita resursseja. Yrittäjä käyttää usein omaa rahaa silloin, kun hän ostaa yritykselle koneen tai laitteen. Yrittäjä voi käyttää työssään omaa autoaan tai omaa kotiaan.

Uusi yrittäjä ei yleensä voi maksaa itselleen suurta palkkaa. Alussa yrittäjä elää usein pienemmällä palkalla.

5

Asiakkaat

Yrittäjällä on yleensä monta asiakasta tai tilaajaa. Yrittäjä tekee tavallisesti töitä monelle asiakkaalle tai toimeksiantajalle. Jos yrittäjä tekee töitä vain yhdelle tilaajalle, tilannetta ei yleensä ajatella oikeana yrittäjyytenä.

6

Yrityksen rekisteröinti

Yrittäjän täytyy ilmoittaa yrityksen tiedot viranomaisille. Yritys on virallisesti rekisteröity, kun sen tiedot näkyvät rekisterissä. Kun yritys on rekisteröity, se on oikea yritys. Yrityksen rekisteröiminen erottaa työn harrastustoiminnasta.



Miksi ihminen perustaa yrityksen?

Kun ihminen perustaa yrityksen, hänellä voi olla siihen monta eri syytä. Näitä syitä sanotaan motiiveiksi. Motiivi tarkoittaa syytä tai tavoitetta, joka saa ihmisen perustamaan yrityksen.

Taloudellinen motiivi

- ➔ • Yrittäjä voi ansaita enemmän rahaa kuin työntekijä.
- Yrittäjä voi itse vaikuttaa siihen, kuinka paljon hän ansaitsee.

Mahdollisuuden perustuva motiivi

- ➔ • Jokin tuote tai palvelu puuttuu. Ihmiset haluavat ostaa jotain, mitä ei vielä myydä.
- Syntyy uusi idea. Idea voi olla uusi tuote, uusi palvelu tai parempi tapa tehdä jokin asia.
- Yrittäjä haluaa kehittää yritystä. Hän haluaa lisää asiakkaita ja tehdä asiat paremmin.

Henkilökohtainen motiivi

- ➔ • Ihminen haluaa itselleen työn, josta hän pitää.
- Ihmisellä on harrastus tai taito, jonka voi muuttaa yritykseksi.
- Yrittäjä voi päättää itse, miten ja milloin hän tekee työnsä.

Sosiaalinen motiivi

- ➔ • Yrittäjä haluaa tehdä työpaikan itselleen tai muille ihmisille.
- Yrittäjä haluaa ratkaista ongelmia. Ongelmat voivat liittyä ihmisiin tai ympäristöön.
- Yrittäjä haluaa auttaa ja tukea muita ihmisiä.
- Ihminen haluaa perustaa yrityksen, jonka voi myöhemmin antaa omille lapsilleen.

Tarpeeseen perustuva motiivi

Tarpeeseen perustuva motiivi tarkoittaa, että ihminen toimii, koska hän tarvitsee jotakin.

- ➔ • Ihminen tarvitsee työtä. Hän perustaa yrityksen, koska sopivaa työtä ei ole tai sitä on hyvin vähän.
- Uudessa maassa oma yritys voi olla ainoa tapa työllistyä ja ansaita rahaa.



● Tehtävä 1 ●

Mieti, miksi haluat yrittäjäksi

Kysymyksiin ei ole oikeaa tai väärää vastausta. Kun ymmärrät, mikä motivoi sinua, sinun on helpompi tehdä hyviä päätöksiä myöhemmin.

Lue alla olevat motiivit.

Merkitse rasti (x) niihin kohtiin, joista olet samaa mieltä.

- Haluan ansaita enemmän rahaa.
- Haluan varmaa ja säännöllistä tuloa itselleni ja perheelleni.
- Haluan ansaita rahaa omalla työlläni.
- Olen huomannut, että ihmiset tarvitsevat tuotetta tai palvelua, jota ei vielä myydä.
- Haluan tarjota ihmisille uuden tuotteen tai palvelun.
- Haluan rakentaa jotain, jota voin kasvattaa.
- Haluan olla oma ponomi.
- Haluan päättää itse, miten käytän aikaani.
- Haluan tehdä minua kiinnostavasta asiasta työn.
- Haluan ratkaista jonkin ongelman lähelläni.
- Haluan tehdä työtä, josta on hyötyä muille.
- Haluan auttaa muita onnistumaan.
- En löydä tällä hetkellä sopivaa työtä.
- Tarvitsen nopeasti rahaa, jotta voin elättää itseni ja perheeni.



Millainen on hyvä yrittäjä?

Luova ajattelu ja ongelmanratkaisu

Luova ajattelu tarkoittaa, että ajattelet asioita uudella tavalla.

- Kun muut näkevät ongelman, sinä näet mahdollisuuden.
- Löydät ratkaisun asiakkaan ongelmaan.
- Keksit uusia ideoita, vaikka rahaa tai aikaa on vähän.

? Kysy itseltäsi:

Keksinkö ongelmatilanteessa uusia ideoita?

Sopeutumiskyky ja kestävyys

Sopeutumiskyky tarkoittaa, että pystyt toimimaan myös silloin, kun tilanne muuttuu. Kestävyys tarkoittaa, että jaksat jatkaa työtä, vaikka se on vaikeaa.

- Osaat käsitellä epävarmuutta ja epäonnistumista.
- Jos teet virheen, opit siitä.
- Jatkat eteenpäin, vaikka välillä on vaikeaa.

? Kysy itseltäsi:

Jos epäonnistun, kuinka nopeasti palaudun ja pystyn jatkamaan?

Itsetietoisuus ja johtajuus

Itsetietoisuus tarkoittaa, että tunnet itsesi. Tiedät, millainen olet ja miten toimit eri tilanteissa.

- Tiedät, mitä osaat.
- Tiedät, mikä on sinulle vaikeaa.
- Osaat johtaa ja tehdä yhteistyötä muiden kanssa.
- Pysyt rauhallisena myös vaikeassa tilanteessa.

? Kysy itseltäsi:

Ymmärrätkö, miten oma toimintani vaikuttaa muihin ihmisiin?



Tavoitteiden asettaminen ja suunnittelu

- Teet selkeät ja realistiset tavoitteet omalle yrityksellesi.
- Teet suunnitelman nykyhetkeen ja tulevaisuuteen.
- Muutat suunnitelmaa, jos tilanne muuttuu.

? Kysy itseltäsi:

Pystynkö keskittymään ja tekemään asian järjestelmällisesti?

Rahoituksen ja liiketoiminnan osaaminen

- Ymmärrät, miten lasket tuotteen tai palvelun hinnan.
- Ymmärrät, mistä tulot ja menot syntyvät.
- Osaat tehdä budjetin ja suunnitella, miten käytät rahaa.
- Osaat lukea perusraportin.

? Kysy itseltäsi:

Tykkäätkö numeroista ja haluanko oppia uutta?

Viestintä ja verkostoituminen

Verkostoituminen tarkoittaa sitä, että tutustut ihmisiin ja teet yhteistyötä heidän kanssaan.

- Kerrot ideasi niin, että se on helppo ymmärtää.
- Teet yhteistyötä asiakkaiden, kumppaneiden ja sijoittajien kanssa. Kumppanit ovat ihmisiä tai yrityksiä, joiden kanssa teet yhteistyötä. Sijoittaja on ihminen, joka antaa rahaa yritykselle, jotta yritys voi kasvaa.
- Kuuntelet aktiivisesti muita.
- Annat palautetta ja otat palautetta vastaan.

? Kysy itseltäsi:

Osaanko verkostoitua?



Mitä yrittäjän taitoja sinulla jo on?

Taito tarkoittaa, että sinä osaat jo asian.

- Mitä taitoja sinulla on jo?
 - Mitä taitoja sinun pitää vielä kehittää, kun olet yrittäjä?
- ➔ Voit kirjoittaa nämä asiat paperille. Mieti, mitä voit tehdä, että taitosi paranevat.
- ➔ Voit käyttää seuraavalla sivulla olevaa testiä, kun selvität, mitä jo osaat.



● Tehtävä 2 ●

Testaa, mitä yrittäjän taitoja sinulla on

Tämän testin avulla voit testata, mitä yrittäjälle tärkeitä taitoja sinulla on. Vastaa kysymyksiin rehellisesti. Näin saat selville myös ne taidot, joita sinun kannattaa vielä kehittää.

	1 ei koskaan	2 harvoin	3 joskus	4 usein	5 aina
1. Haluan tehdä päätökset itse.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
2. Jos teen virheen, ajattelen, että se ei haittaa.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
3. Haluan oppia uusia asioita.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
4. Haluan tehdä asiat ilman ohjetta.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
5. Muistan asiat hyvin.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
6. Teen asiat ajoissa.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
7. Olen ajoissa tapaamisissa.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
8. Tykkään tutustua uusiin ihmisiin.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>



	1 ei koskaan	2 harvoin	3 joskus	4 usein	5 aina
9. Kun päätän tehdä jotain, teen sen loppuun.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
10. Mietin, miten voin tehdä asioita uudella tavalla.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
11. Aloitan tekemisen nopeasti.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
12. Haluan olla ryhmän johtaja.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
13. Osaan käyttää rahaa niin, että se riittää.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
14. Tykkään suunnitella, mitä teen ja miten käytän rahaa.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

Testin tulos

Laske testin pisteet yhteen. Jos sait testistä paljon pisteitä, sinulla on paljon yrittäjän taitoja. Nämä taidot auttavat sinua, jos perustat yrityksen.

- Mieti erityisesti niitä kohtia, joista sait vähiten pisteitä.
- Mieti, miten voit harjoitella ja kehittää näitä taitoja.

Voit kirjoittaa sivun 15 henkilökohtaiseen kehittämissuunnitelmaan asiat, joita haluat kehittää.



Oma elämäntilanne ja yrittäjänä onnistuminen

Yrittäminen vie yleensä paljon aikaa ja energiaa.

Yrittäjän täytyy osata käyttää aikaansa hyvin, ja työn täytyy sopia omaan elämäntilanteeseen. Yritystoiminta onnistuu paremmin, kun työ ja vapaa-aika ovat tasapainossa.

Omaa ajankäyttöä kannattaa miettiä ja suunnitella ennen yrityksen perustamista. Kannattaa myös miettiä, miten oma terveys tai perhetilanne vaikuttaa yrittämiseen.



● Tehtävä 3 ●

Miten käytät aikaa, ja mikä on elämäntilanteesi?

Mieti, miten käytät aikaasi ja millainen elämäntilanteesi on tällä hetkellä. Mieti myös, miten yrittäminen vaikuttaisi elämääsi. Voit käyttää alla olevaa taulukkoa apuna.

Kirjoita mahdollisimman tarkasti, mihin käytät päivän aikana aikaa ja kuinka paljon.

Arvioi, kuinka paljon voit käyttää aikaa oman yrityksen asioihin. Onko aikaa tarpeeksi?

Jos sinulla on terveysongelmia, kirjoita, miten ne vaikuttavat arkipäivääsi. Jaksatko hoitaa yrityksen asiat?

Mieti, miten yrittäminen voisi vaikuttaa sinun ja perheesi elämään.

Mieti, kuinka paljon sinulle jää vapaa-aikaa, jos olet yrittäjä. Onko sinulla ja perheelläsi riittävästi yhteistä vapaa-aikaa?



● Tehtävä 4 ●

Henkilökohtainen kehittämissuunnitelma

Henkilökohtainen kehittämissuunnitelma on sinun oma suunnitelmasi siitä, miten voit parantaa yrittäjän taitojasi.

Tee lyhyt suunnitelma siitä, miten parannat taitoja, joita yrittäjä tarvitsee. Näitä taitoja ovat esimerkiksi ajanhallinta, motivaatio ja suunnittelutaito. Olet tässä materiaalissa jo testannut ja miettinyt näitä asioita.

Asiat, joissa haluan kehittyä.	Mitä teen?	Kuinka paljon käytän aikaa?



Lähteitä

Suomen Yrittäjäopiston materiaalit

Yrittajat.fi

Uusyrityskeskus.fi

ChatGPT



Euroopan unionin
osarahoittama

Suomen Yrittäjäopisto 

sedu